*--mulai backsound*

Hay,

1. bisnis bukan sekedar kita menjual sesuatu
2. bisnis bukan soal sekedar kita dapet margin gede
3. bisnis bukan soal seberapa cepat kita membangunya
4. dan lain-lain

*-fade backsound - end*

ok, mari kita mulai

*--back sound + animasi unik*

semua pembisnis pasti jualan produk/jasa

tapi tidak semua penjual bisa disebut pembisnis

dari sekian banyak bedanya bisnis dan bukan bisnis adalah database atau list

jika Kamu merasa aneh dan tidak paham, berarti vidio ini sangat cocok untuk Kamu

jika ada orang yg membeli prodk atau jasamu dan Kamu berhenti sampai sini maka Kamu hanya penjual

jika kamu membuka toko di marketplace atau online dan pesanan membludak dan berhenti karena sibuk menikmati cuan yang melimpah maka kamu hanya penjual yang sedang laris bukan bisnis

kamu cukup melakukan 1 hal sederhana ini maka kamu bisa disebut pembisnis atau satu langkah menjadi pembisnis

apa itu ? Yaitu buatlah database LIST

Mudahnya Simpan lah data pembeli seperti nama, alamat, nomor hp, email atau jika ada catatlah keluhan, masukan dari setiap masing-masing pembelimu

karena denngan menyimpan data pembeli suatu waktu kamu bisa melakukan upselling, cros selling dengan lebih mudah dan murah karena mereka paling tidak sudah kenal kamu lewat produuk/jasa yang pernah mereka gunaakn

tapi ingat !, jangan terus terusan ditawari jualan melulu, karena lama-lama mereka akan lari satu persatu, perkuatlah komunikasi dengan cara perbanyaklah sharing dan bagikan hal-hal bermanfaat untuk mereka

buat lah grup, forum, atau komunitas di facebook, whatapp, telegram atau sejenisnya lalu undang mereka dan ajaklah mereka untuk bergabung.

*--back sound + break bicara*

karena jika kita hanya berhenti di jualan dan melepas pembeli begitu saja, lalu apa bedanya dengan penjual asongan di pinggir jalan ? Apakah karena produk kita lbih mahal kita bisa disebut pembinsis ? Tetu tidak,

seorang pembisnis di tuntut memikirkan jangka panjang bukan asal cuan, dan salah satunya membangung database list dan dari list kita bisa membuat customer loyal, dan ketika customer puas maka teknik marketing yang pasti ampuh seantero dunia otomatis tercipta yaitu marketing MKM (Mulut ke Mulut)

sebagai contoh, dikala pandemi dan ekonomi yang sedang melorot ini pasti Kamu sedang menekan seminimal mungkin budget untuk ikklan atau promosi, lalu dari mana kamu bisa mendapatkan closingan dengan modal kecil bahkan tanpa modal ?

Kamu tidak akan memiliki jawaban jika tidak punya database list, maka itu lah manfaat database list

contoh besar pentingnya database list adalah ketika Kamu memasang aplikasi seperti tiktook, ig, fb, getcontact, google dll, apa yang pertama kali mereka tampilan ? Salah satunya adalah akses ke kontak hp kalian, apakah mereka membuat aplikasi serta merta gratis untuk semua orang gunakan begitu saja? Tentu tidak, itu semua dibayar dengan data dan salah satunya data di kontak hp kalian

bahkah katanya di masa yang akan datang data lebih penting dadripada sumber daya alam

contoh lain lagi, bagi kamu para digital marketing pasti tahu, bahwa facebook memiliki fitur yaitu LLA Mencari orang dengan karakteristik yg sama lewat list dari data nomor hp,nama dan email yang kamu miliki, cangging dan keren bukan ?

sekarang paham kan ? betapa pentingnya database list ? Dengan list kamu bisa mengubah one-time value menjadi life-time value

maka ketika kamu ingin memperbaiki jualanmu atau bisnismu mulailah dari list.

Maka Ketika kamu punya produk baru gausah pusing memikirkan promosi iklan berbayar, cari target market, cukup kirim ke list, punya produk affiliate kirim ke list, mau riset atau punya survey kirim ke list, sebegitu mudahnya bukan..

itulah bisnis

Bisnis itu seperti petualangan dan perjalanan untuk kita membangun pondasi yang kokoh, komunikasi, kepercayaan hingga brand image kita

maka di era digital ini data list kontak, follower dan sejenisnya adalah sebuah keharusan yang dimiliki oleh kamu yang katanya “pembisnis”,

*--back sound + break bicara*

jika ini bermanfaat silahkan Kamu pelajri lagi dan cari lah sumber lain dengan kata kunci “List Building”

*--back sound + break bicara*

semoga bermanfaat dan jangan lupa subrek, saya mcdani, terima kasih